

Năm 2009, mặc dù gặp nhiều khó khăn, nhưng Tổng Công ty Sản xuất đầu tư dịch vụ xuất nhập khẩu Bình Định (PISICO) đã triển khai thực hiện có hiệu quả hoạt động sản xuất kinh doanh (SXKD). Hiện nay, PISICO đang tiếp tục nỗ lực vượt khó với mục tiêu đưa hoạt động SXKD của đơn vị ngày càng phát triển ổn định hơn.

* Nỗ lực vượt khó

Năm 2009 là năm hết sức khó khăn trong hoạt động SXKD của toàn hệ thống PISICO. Hậu quả của khủng hoảng tài chính và suy thoái kinh tế toàn cầu kéo dài từ năm 2008, làm cho kinh tế thế giới cũng như trong nước bị suy thoái với nhiều diễn biến phức tạp khó lường, đã tác động xấu đến hoạt động SXKD của đơn vị. Bên cạnh đó, 2 cơn bão số 9 và 11 đã gây thiệt hại lớn cho các đơn vị thành viên của Tổng Công ty PISICO, với tổng mức thiệt hại trên 30 tỷ đồng.

Đi qua khó khăn, thực hiện tốt mục tiêu kế hoạch đề ra, HĐQT Tổng Công ty PISICO đã thực hiện cuộc họp chuyên đề nhằm tìm ra giải pháp tháo gỡ khó khăn và đưa ra các chỉ đạo, định hướng duy trì ổn định hoạt động SXKD trong toàn hệ thống. Ngay từ đầu năm, Tổng Công ty PISICO đã tiến hành rà soát, hệ thống lại số đơn vị giải quyết nhanh vốn để tận dụng và sắp xếp, thực hiện lại sản xuất cho phù hợp với tình hình mới.

Tổng Công ty đã tiến hành đầu tư trang thiết bị và công nghệ tiên tiến phục vụ các hoạt động chế biến xuất khẩu. Mặt khác, PISICO tăng cường công tác nghiên cứu thị trường, tham gia các hội chợ chuyên ngành trong nước cũng như quốc tế với hàng loạt xuất khẩu để tiếp thị sản phẩm, tìm kiếm khách hàng; triển khai thực hiện có hiệu quả các biện pháp xúc tiến thương mại, quảng bá thương hiệu, đào tạo và công tác nguồn nhân lực...

Như thực hiện khá đáng kể những biện pháp tích cực nêu trên, trong năm qua phần lớn các lĩnh vực SXKD của Tổng Công ty PISICO đều đạt kết quả cao. Chẳng hạn, đội ngũ lãnh vực chế biến gỗ xuất khẩu - lĩnh vực mà trong năm qua phải chịu nhiều tác động lớn do khủng hoảng kinh tế - các doanh nghiệp trực thuộc của PISICO cũng đã ký kết và thực hiện được nhiều hợp đồng sản xuất lớn, báo động việc làm cho người lao động và tăng doanh thu cho đơn vị. Các lĩnh vực SXKD khác như thương mại, trồng và khai thác rừng, kinh doanh bất động sản, dịch vụ du lịch... cũng đã thực hiện tốt và vượt mức chỉ tiêu kế hoạch đề ra.



Vấn đề mới mà giải pháp của PISICO

*** Đổi mới mô hình hoạt động SXKD**

Hiện nay, Công ty PISICO đang hoạt động SXKD rất nhộn nhịp và đạt hiệu quả cao. Tuy nhiên, để đảm bảo công nghệ tranh thủ lợi và thực hiện đúng lộ trình đã được UBND tỉnh phê duyệt: ngày 1.7.2010 sẽ chuyển đổi Công ty PISICO thành Công ty TNHH mới thành viên và tiếp sau đó sẽ tiến hành công phần hóa vào năm 2011, đòi hỏi Công ty PISICO cần có sự nỗ lực nhiều hơn nữa. Ông Lê Văn Hùng - Tổng Giám đốc PISICO - cho biết: Hiện nay, Công ty PISICO đang tập trung chủ yếu vào các doanh nghiệp trực thuộc, các đơn vị thành viên sắp xếp lại chức năng, nhiệm vụ, công cụ bộ máy để hành động có sự đồng tác, hỗ trợ và liên kết chặt chẽ trong nội bộ toàn hệ thống. Mặt khác, sẽ tăng cường hơn nữa công tác quản lý, mở rộng thị trường sang các nước: Trung Quốc, Nhật Bản, Hàn Quốc và các nước trong khu vực ASEAN, nhằm nâng cao hiệu quả SXKD để tiến hành công phần hóa được thuận lợi hơn.

Trong năm 2010, Công ty PISICO tiếp tục hỗ trợ các đơn vị thành viên giải quyết dứt điểm những tồn tại trước đây, nhằm giúp đơn vị lãnh đạo mới vững tài chính, vận hành hoạt động SXKD. Thực hiện rà soát, đánh giá thực trạng của các đơn vị thành viên, từ đó có chủ trương phù hợp với khả năng và điều kiện kinh tế để cho phát triển lâu dài.

Đáng thú vị, Công ty PISICO đã chú trọng chi phí cho phát triển “dài hạn” những lĩnh vực có

Vượt khó, đẩy mạnh hoạt động sản xuất kinh doanh

Viết bởi Administrator

Chủ nhật, 29 Tháng 6 2014 20:09

Là i th, v i quy mô h p lý; t ng b c nâng c p và hoàn thi n h n các s n ph m hàng hóa c a đ n v s n xu t đ đ m b o tính c nh tranh trên th tr ng.

Nguồn: Báo Bình Đ nh.